



# BAC PRO TECHNICIEN CONSEIL VENTE EN ANIMALERIE

## UNE FORMATION COMPLETE

- **COMPÉTENCES GÉNÉRALES** : communiquer dans un contexte social et professionnel en mobilisant les références culturelles, communiquer dans une langue étrangère dans les situations courantes de la vie professionnelle, développer sa motricité, mettre en oeuvre des savoirs et savoir-faire scientifiques et techniques
- **COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES** : conseiller le client sur des produits d'animalerie, situer l'entreprise dans son environnement socio-professionnel, communiquer en situation professionnelle, organiser son travail en fonction de la politique commerciale de l'entreprise, mettre en oeuvre des techniques de vente en animalerie
  - 60 % du temps en milieu professionnel
  - Accompagnement individualisé
  - Contrôle continu CCF pour le diplôme
  - Accès au capacitaire domestique (justificatif de connaissances) et obtention facilitée du capacitaire non domestique

## STATUT DURANT LA FORMATION

Apprenti(e) ou lycéen

## DES MÉTIERS DANS LES SECTEURS...

- Vente
- Vente en animalerie
- Assistant vétérinaire
- Eleveur
- Toiletteur
- Maître chien
- Animalier

## ADMISSION

- Possible en 2<sup>nd</sup>e ou en 1<sup>ère</sup> selon le dossier et le parcours scolaire
- Sur dossier et entretien de motivation

**Tarifs : nous contacter**



LA DENOVES

## DÉBOUCHÉS

- Entrer dans la vie active avec une employabilité facilitée : vendeur en animalerie, vendeur, responsable de rayon
  - Accéder aux concours administratifs
- Poursuivre en BTSA TCVA, BTS MCO, BTS NDRC, Assistant vétérinaire...

## LES + DE LA MFR

- Un projet éducatif global sur l'ouverture au monde et aux autres et le développement de la confiance en soi
- Apprentissage de la vie en collectivité (internat, entretien des espaces)
- Des projets tout au long du cycle : mobilité, expositions d'animaux, arts, ERASMUS + ...
- Bourses d'étude Ministère de l'Agriculture et subventions transport

